



LATRILLE Marie Miglyne

✉ miglatrille@gmail.com

☎ 06.74.28.18.64

📍 Anglet

Manager de direction 20 ans d'expériences

20 ans d'expériences dans le développement d'entreprises et d'unités commerciales.

Passionnée de commerce, d'entrepreneuriat et de management avec une forte sensibilité au "consommer mieux".

L'envie de participer à cet élan positif d'entreprendre avec une dynamique collective sur le territoire avec les acteurs locaux.

Partager, toujours apprendre, faire grandir inover et créer de la valeur

Compétences

- Elaboration de stratégies et de budgets
- Sens du commerce et de la négociation
- Analyse données commerciales et financières, KPIs
- Pilotage de projets divers, coordination d'équipes
- Ordonnancement et planification de chantiers, logistique, mise en place de business units
- Gestion RH, Management, animation équipes et CODIR, création et déploiement formations diverses
- Ecriture processus, cahiers de charges.
- Maîtrise du Pack office, Google suite, divers logiciels internes de gestion produits, commandes, et KPIs

Savoir être

- Autonomie et prise de décisions
- Agilité organisationnelle, innovation
- Communication fluide, écoute active
- Capacité à résoudre les problèmes
- Capacité de remise en question
- Enthousiasme et audace
- Simplicité, positivité

Formations

2023 - Coach certifiée RNCP 6

1990 - IFAG - Ecole du management

Diplômée Bac +5 - IFAG Toulouse

- Présidente Junior Entreprise.

Modules divers de formations

- Gestion de projets
- Prise de parole en public
- Management du changement
- Gestion du temps...

Langues

- Français : langue maternelle
- Anglais : lu, parlé, écrit
- Espagnol : lu parlé, écrit

Centres d'intérêt

- Coaching, mentoring
- Marche, snowboard, ski
- Mode, décoration, jardinage, couture,
- Musique : 20 ans de batterie
- Voyages pour découvrir de nouvelles cultures

Experience professionnelle

ZOOMALIA - Directrice Déléguée e-commerce et retail

2014 - 2025

- CA : croissance de 5M€ en 2014 à 86M€ en 2024 - de 22 à 264 personnes
- Membre du CODIR, collaboration sur la stratégie E-commerce et retail
- Direction déléguée E-commerce et direction retail 41 magasins : concept, budget, emplacements, suivi travaux, et aménagements, direction marketing et administrative
- Elaboration Business plan, définition et suivi KPIs, objectifs
- Optimisation Expérience client: Accueil, conseils, CRM, SAV, fidélisation
- Optimisation des flux humains, financiers et de marchandises : process, suivi contrôle, planning, gestion de stocks, caisses, hygiène et sécurité
- Management d'équipes : recrutement et animation, reporting direction
- Travail en modes projets, test and learn, amélioration continue, formations

CAMAIEU - Responsable magasin Bayonne

2011 - 2014

- N°1 Région sud Ouest, Management et formation équipe de vente
- Responsable du centre de profit, suivi KPI commerce, reportings

TCE SOLAR - Responsable achats, ordonnancement

2008 - 2010

- Création poste achats dans une start up photovoltaïque
- Ordonnancement chantiers et suivi budgets
- Management d'une équipe de 6 conducteurs de travaux

MANPOWER - Responsable de 2 agences d'interim

2004 - 2008

- C.A: +12%, R.N:+3 points, M.B:+1 point
- Responsable de 2 centres de profit intérim et recrutement

DUCS DE GASCOGNE - Responsable réseau "corner France"

2001 - 2004

- CA: +52% -Recrutement et accompagnement de 59 partenaires

CAME CRUSE - Entrepreneur -Gérante Commerce de détail

1995 - 2001

- Création et gestion de 2 boutiques retail surfshop - skateshop

MAGASINS prêt-à- porter - Responsable magasins

1993 - 2001

- Ouverture du 300ème magasin Camaïeu
- Ouvertures et gestion de 3 retraits vêtements enfants "D'un jour à l'autre"

DELTA PRODUCTION/LA 5 - Commerciale

1991 - 1992

- Commercialisation de projets audiovisuels pour les entreprises
- Suivi projets, participation aux sujets journalistiques pour la chaîne TV LA 5