



SEBASTIEN CABROL

✉ 20, Bd Jean d'Amou
64 100 Bayonne, France
☎ + 33 (0)6 50 91 82 49
@ sebastien.cabrol@gmail.com

FORMATION

2005 - Master MAI

Achats Internationaux, Kedges Bordeaux

2003 - Ingénieur de l'ESB

Ecole Supérieure du Bois, Nantes

2000 - DUT GMP

IUT Génie Mécanique et Productique, Figeac

SAVOIR LINGUISTIQUES

Français langue maternelle
Anglais TOEIC 855 pts / C1

SAVOIR-FAIRE INFORMATIQUE

Expérimenté avec le pack Office
Connaissance Mac OS X et iOS
Maîtrise de SAP R3 module MM

SAVOIR-ÊTRE

Excellente capacité d'analyse,
Fortes valeurs humaines et bon
relationnel,
Autonome, Curieux, Pro-actif,
Rigoureux et Ponctuel.

CENTRE D'INTÉRÊTS

Sport : Natation (en compétition
nationale), Sauvetage Côtier,
Marathonien (Cuba), Trail,
Triathlon
Littérature, revues spécialisées
Echanges culturels

Responsable Achats / Approvisionnements

COMPETENCES

ACHATS

- Définir la stratégie, la mettre en oeuvre et la suivre à l'aide de KPIs adaptés
- Négocier, rédiger et gérer des contrats et/ou contrats cadres
- Evaluer et gérer la relation fournisseur et les risques
- Sourcer, rédiger les consultations, les conduire et les analyser

GESTION DE PROJET

- Planifier et organiser les tâches pour piloter la progression et tenir les délais
- Coordonner les ressources et gérer les budgets pour atteindre les objectifs

MANAGEMENT D'ÉQUIPE

- Management participatif, transparent et de proximité
- Structurer, organiser et gérer avec une communication adaptée

PARCOURS PROFESSIONNEL

RESPONSABLE ACHATS (MEMBRE DU COMITÉ DE DIRECTION)



Medisafe – Siège (64)

Juin 2022 - Décembre 2022

Secteur : e-commerce (santé)

Volume Achats 5 M€ - Management 2 personnes

Structurer le service pour accompagner les objectifs de la société

ENTREPRENEUR



FPV – Siège (Vietnam)

Octobre 2017 - Février 2020

Secteur : Industrie (mobilier de jardin en bois)

Ecrire le business plan, développer de nouveaux produits

RESPONSABLE ACHATS



Fauché – Siège (82)

Avril 2017 - Octobre 2017

Secteur : BTP - second oeuvre (génie électrique)

Volume Achats 90 M€ - Management 10 personnes

Auditer les Achats et en augmenter la maturité avec plan d'actions

RESPONSABLE ACHATS BRANCHE



RAMERY – Siège et Branche Environnement (59)

Janvier 2016 - Avril 2017

Secteur : BTP - Traitement des déchets

Déployer le service Achats et mettre en place la stratégie Achats

RESPONSABLE ACHATS (MEMBRE DU COMITÉ DE DIRECTION)



CEGELEC Bordeaux (33) – Groupe VINCI

Novembre 2009 - Décembre 2015

Secteur : BTP - second oeuvre (génie électrique)

Volume Achats 20 M€ - Management 4 personnes

Transformer le service approvisionnements en service Achats

ACHETEUR PROJETS DÉFENSE



CEGELEC Sud-Ouest – Département Défense (31)

Octobre 2006 – Octobre 2009

Secteur : Défense

Projets significatifs : AMPC (50 M€) -Syracuse (3 M€)

Chiffrer les Achats des projets en Appel d'offre et gérer les budgets

ACHETEUR FAMILLE



THALES AVIONICS – Division Aerospace (33)

Juillet 2005 – Février 2006

Secteur : Aéronautique / Défense



RESPONSABLE ACHAT

Sébastien CABROL

6, rue des pâquerettes 31500 Toulouse, France

+ 33 (0)6 50 91 82 49

sebastien.cabrol@gmail.com

FORMATION

2005 - Master MAI
(Managements des Achats
Internationaux Bordeaux,
33)

2003 - Ingénieur de l'ESB
(Ecole Supérieure du Bois,
Nantes, 44)
Stage : Lagrange production
(gpe Lapeyre), Stramica
(Tunisie)

2000 - DUT GMP
(Génie Mécanique et
Productique, Figeac, 46)
Stage : CEAT Toulouse

COMPÉTENCES LINGUISTIQUES

Français Langue maternelle
Anglais TOEIC 855 pts - C1

SAVOIR-FAIRE INFORMATIQUE

- Expérimenté avec le pack
- Office et Visual Basic
- Connaissance Mac OS X et iOS
- Maîtrise de SAP R3 module MM

CENTRE D'INTÉRÊTS



Marathonien,
triathlon



Rugby



Natation (compétition
nationale)



Voyages



Dessins

PARCOURS PROFESSIONNEL

Octobre 2017 - Février 2020 - Entrepreneur

FPV – Siège (Vietnam)

Secteur : Industrie (mobilier de jardin en bois)

Ecriture du business plan, structurer les processus et les données, veille produits et développement de nouveaux produits

Avril 2017 - Octobre 2017 - Responsable Achats

Fauché – Siège (82)

Secteur : BTP - Volume Achats géré de 90 M€ - service managé de 10 personnes

Auditer la fonction Achats (outils, méthodes, contrats, liens opérationnels), élaborer un plan d'actions pour augmenter la maturité de la fonction, piloter et aider l'équipe, achats, conduire le changement, gérer les familles stratégiques (distrib. de matériels elec, luminaires...)

Janvier 2016 - Avril 2017 - Responsable Achats branche

RAMERY – Siège et Branche Environnement (59)

Secteur : BTP

Participer au déploiement du département Achats au sein du groupe, définir et mettre en place la stratégie Achats sur les familles gérées, gérer les familles EPI et outillage (famille hors production)

Novembre 2009 - Décembre 2015 - Responsable Achats (Membre du comité de direction)

CEGELEC Bordeaux (33) – Groupe VINCI

Secteur : BTP - Volume Achats géré de 20 M€ - service managé de 4 personnes

Participer au choix stratégiques de la société et les déployer, élaborer la stratégie Achats en lien avec les prescripteurs internes, négocier, rédiger et gérer des contrats (Manager la relation fournisseur), former les opérationnels à l'utilisation des outils Achats, piloter l'équipe Achats et conduire le changement. Gérer la sous-traitance (Etudes, installation électriques, VRD...)

Octobre 2006 – Octobre 2009 - Acheteur Projets Défense

CEGELEC Sud-Ouest – Département Défense (31) – Groupe CEGELEC

Secteur : Défense - Projets significatifs : AMPC (50 M€) - Syracuse ATP (3 M€)

Gérer le processus et le budget achats au sein de chaque projet, déterminer les besoins en association avec les clients internes, manager les appels d'offres et contractualiser avec les fournisseurs cibles, support au chiffrage en phase de réponses aux appels d'offres, mettre en place de base de données pour optimiser le panel fournisseurs

Juillet 2005 – Février 2006 - Acheteur famille

THALES AVIONICS – Division Aerospace (33) – Groupe THALES

Secteur : Aéronautique / Défense

Analyser le besoin interne, veille marketing et étude de marché, sourcer de composants optiques High-tech en Low-Cost Country, conduire, analyser et synthétiser des «RFI» et «RFQ», rédiger des contrats et avenants avec l'acheteur contrats.