

# Christophe PARMENTIER

Les Maisons de Yachou

1 Allée Sagardi

64600 ANGLET

Tél : 06.65.01.24.84

Email : [chris1511.parmontier@wanadoo.fr](mailto:chris1511.parmontier@wanadoo.fr)

*Responsable Commercial*

## EXPÉRIENCES EN ENTREPRISE

- 2018 à 2021** - **Responsable Commercial Sud-Ouest**  
**DORNBRACHT & ALAPE** – 75 Paris - Fabricant de robinetteries de luxe et de vasques en acier vitrifié  
*Progression*  
**+ 128 %**
- ⇒ Promouvoir les produits auprès des revendeurs, cuisinistes, architectes...
  - ⇒ Analyser les besoins de la clientèle de l'étude du projet à la livraison
  - ⇒ Négocier et prendre les commandes et des parts de marché
  - ⇒ Suivre les ventes, rechercher des solutions appropriées
  - ⇒ Mettre en place d'un partenariat avec des entreprises spécialisées
- 2017 à 2018** - **Conducteur-Receveur**  
**CHRONOPLUS Côte Basque Adour - KEOLIS** - 64 Bayonne – Exploitant du réseau de bus sur agglomération du Pays Basque  
⇒ Transport de voyageurs, vente de titres de transport
- 2014 à 2015** - **Responsable Commercial Ouest**  
**NEOLIFE Groupe** – 69 Limonest – Fabricant de bardages et platelages en bois reconstitués  
*Progression*  
**+ 566 %**
- ⇒ Créer un réseau de prescripteurs : Promoteurs, Architectes, Economistes...
  - ⇒ Déterminer les solutions techniques adaptées aux besoins des maîtres d'ouvrage, architectes, bureaux d'études...
  - ⇒ Mettre en place d'un partenariat avec des entreprises spécialisées
- 2010 à 2012** - **Responsable Régional de la Prescription** en Aquitaine, Poitou Charentes, Limousin  
**GROHE** – 92 Courbevoie – Fabricant de robinetteries et de bûtis  
*Progression*  
**+ 33.9 %**
- ⇒ Promouvoir les produits techniques et innovants auprès des maîtres d'ouvrage, hôteliers, architectes, bureaux d'études, établissements de santé... et référencement des gammes
  - ⇒ Développer et fidéliser le portefeuille Installateurs
- 2008 à 2009** - **Responsable Développement Réseau** sur le sud de la France  
**KINETICO WATER SYSTEMS** – 95 Osny – Fabricant Adoucisseurs et Osmoseurs  
*Progression*  
**+ 25 %**
- ⇒ Animer le réseau de concessionnaires et promotions des ventes
- 2005 - 2008** - **Responsable Technico-commercial** en Aquitaine  
**Groupe DELABIE – CHAVONNET – SOGEPROVE** - 80 Friville – Fabricant robinetteries temporisées, électroniques et médicales  
*Progression*  
**+ 20 %**
- ⇒ Promouvoir les produits auprès des maîtres d'ouvrage, architectes, économistes, bureaux d'études, service technique des villes, établissements de santé, campings et installateurs
  - ⇒ Négocier avec les responsables d'achats et d'agences - Référencer et implanter de nouvelles gammes chez les distributeurs
- 2000 – 2005** - **Responsable Commercial Régional** en Aquitaine et Midi-Pyrénées  
**Les Robinets PRESTO** - 92 Montrouge – Fabricant de robinetteries temporisées et électroniques  
*Progression*  
**+ 62.5 %**
- ⇒ Prescrire les nouveaux produits, les référencer chez les distributeurs et fidéliser la clientèle

## FORMATIONS

- 1997-1999** Ecole Commerciale du Bâtiment - 44 La Baule – **Formation qualifiante niveau Bac +2**
- 1992-1994** Brevet de Technicien Fonderie sur Modèles - 18 Vierzon
- 1990-1992** C.A.P et B.E.P Fonderie -18 Vierzon

## DIVERS & LOISIRS

Informatique : Word – Excel – CRM – SAP

Permis A - B et D – Vélo de Route – Educateur football