

AARON LASSERRE

RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT

En qualité de manager, mon objectif est de fédérer autour d'objectifs clairement posés. Pugnace, pédagogue et résolument orienté vers l'humain, j'agis comme un facilitateur en vue de mettre en œuvre l'ensemble des moyens et outils permettant l'atteinte des résultats individuels et collectifs.

Mon inclination au développement de relations clients durables, combinée à diverses expériences managériales réussies (hiérarchiques, fonctionnelles, transverses) font de moi le responsable commercial dont l'engagement envers l'excellence se traduira par croissance de votre fonds de commerce et satisfaction de vos clients."



06 26 85 27 44

aaron.lasserre@gmail.com

40 180 Oeyreluy

COMPÉTENCES-APTITUDES

COMMERCIALES

- Aisance relationnelle pour établir une relation rapidement et durablement
- Proactif et pugnace pour développer le fonds de commerce
- Adaptable aux nouveaux environnements pour chasser sur tous les territoires
- Profil éleveur/chasseur

MANAGERIALES

- Energie entraînant pour impulser une dynamique
- Formé et certifié au coaching professionnel pour développer les ressources et optimiser les performances des collaborateurs
- Fort engagement pour assurer l'alignement stratégique de l'entreprise

STRATEGIQUES

- Maitrise des indicateurs commerciaux
- Vision haute pour organiser et mettre en œuvre une stratégie commerciale
- Rigueur et constance pour assurer un pilotage et un suivi optimal

FORMATIONS

CERTIFICATION AU COACHING PROFESSIONNEL - 2019 Niveau PCC - RNCP Niveau 2 COACHING WAYS

MASTERE SPECIALISE EN GESTION DE PATRIMOINE - 2010- ESC Toulouse

MASTER 1 DROIT PRIVE - 2008 - Faculté de Droit Toulouse (31)

EXPÉRIENCES

CABANE YOGA ET PILATES - juin 2024 à septembre 2024

RESPONSABLE CREATION D'UN STUDIO DE YOGA ET PILATES

- Création de l'offre commerciale
- Elaboration et déploiement de la stratégie de conquête
- Création des règles de fonctionnement du studio et rédaction des CGU

NOUVELLES DONNES (Conseil et Formation) - aout 2022 à juin 2024

RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT OFFRE FORMATION

- Exploitation et développement d'un portefeuille de 50 clients en B to B
- Réalisation d'entretiens clients : compréhension de l'environnement et des besoins du client
- Elaboration de la solution en collaboration avec les ingénieurs pédagogiques
- Closing
- Participation à l'élaboration de la stratégie commerciale (plans de compte notamment)
- Co construction du plan marketing et de l'offre de formation

SOCIETE GENERALE (Banque et assurance) - de 2010 à 2022

MANAGER TRANSVERSE - 2020 à 2022

- Responsable opérationnel de 30 conseillers commerciaux (conseillers en gestion de patrimoine)
- Accompagnement de 18 directeurs d'agence au management, pilotage, organisation et à l'amélioration de la satisfaction client sur le périmètre de leurs conseillers.
- Accompagnement des Conseillers dans leur performance et montée en compétence
- Pilotage des indicateurs de performances des conseillers

COACH INTERNE / FORMATEUR / ANIMATEUR - 2016 à 2020

- Formation et accompagnement des équipes B2B et B2C sur toute l'IDF (technique bancaire, accueil client, découverte des besoins clients, proposition commerciale, techniques de closing, proactivité commerciale, prospection...)
- Elaboration et déploiement des animations commerciales pour 300 conseillers commerciaux
- Mise en place et déploiement des projets de transformation business, digitale et managériale

DIRECTEUR D'AGENCE - 2013 à 2016

- Management hiérarchique de 6 conseillers commerciaux (pri/pro)
- Développement du PNB (CA) de 18% et du nombre de clients de 15% en 3 ans
- Pilotage commercial et financier du point de vente
- Exploitation d'un portefeuille clients (30 clients pros et 30 clients pri les plus importants)

CONSEILLER DE CLIENTELE PATRIMONIAL - 2010 à 2013

- Gestion et développement d'un portefeuille de 450 clients pour 75 Millions d'encours.
- Commercialisation de l'ensemble de la gamme SG (Epargne, Crédits, Protection.....)
- Développement de 15% en 3 ans du nombre de clients patrimoniaux (recommandation active)